

## ČSOB Leasing rastie aj v roku 2013 a to na výrazne klesajúcom lízingovom trhu

Počas úvodných 3 mesiacov tohto roka uzatvoril ČSOB Leasing 2 630 nových zmlúv, čo bolo medziročne až o 22% viac. Nový obrat spoločnosti narástol na 70 mil. €. Na celkovom objeme obchodov lízingového trhu dosiahol ČSOB Leasing týmito výsledkami podiel až 18,7%, čo je najviac v 17-ročnej histórii spoločnosti. Nesplatený objem istiny z aktívnych zmlúv klientov naďalej vysoko prevyšuje hodnotu pol miliardy eur, pričom počet živých zmlúv klientov sa už tesne priblížil k číslu 30 tisíc. Na pozitívny hospodársky vývoj spoločnosti vplýval rast obchodných výnosov, nižšie náklady i nižšia tvorba opravných položiek.

*„Naše výsledky sú v tomto roku ťahané najmä tradične silnou pozíciou vo financovaní strojov a zariadení, ale aj neustále sa zlepšujúcim postavením vo financovaní nových osobných a úžitkových automobilov. Silnú pozíciu na trhu si v tomto roku držíme aj v leasingovom financovaní nehnuteľností ako aj lodí, lietadiel a železničných vozidiel. Firemným klientom sme v apríli, v spolupráci s Council of Europe Development Bank, otvorili novú úverovú linku v objeme až 75 mil. € a to na zvýhodnené financovanie ich potrieb. Rokovania o úverovej linke pre malých a stredných podnikateľov máme opäť rozbehnuté s EIB. Verím teda, že aj po zvyšok roka nás budú záujemcovia o financovanie vyhľadávať, aby sme im práve my pomohli s novými investíciami do svojho podnikania,“* vysvetlil Richard Daubner, predseda predstavenstva a generálny riaditeľ ČSOB Leasing.

**Najvýraznejší úspech** mal ČSOB Leasing počas 1. štvrťroka 2013 opäť **v komodite osobných a úžitkových automobilov (OUA)**, kde nová výška obchodov dosiahla 35 mil. €, čo bolo **medziročne až o štvrtinu viac**. Spoločnosť tu uzatvorila takmer 2 tisíc nových zmlúv, vďaka čomu **ČSOB Leasing potvrdil minuloročné 2. miesto vo financovaní tejto komodity**, s doteraz rekordným trhovým podielom až 17,2%. Vo financovaní spotrebiteľov spoločnosť dokonca viac ako znásobila svoj minuloročný obrat a aktuálny výsledok ju tak premiérovito vyniesol na **1. miesto vo financovaní áut pre retailových klientov** a podielom až 22%.

Úspech ČSOB Leasing v komodite financovania áut do 3,5 tony bol ovplyvnený najmä pokračujúcou **výbornou spoluprácou s partnerskými značkami Hyundai, KIA, Suzuki, Opel, Chevrolet a Mitsubishi**. Spoločnosť je navyše už 10 rokov partnerom v zabezpečovaní back-office činností pre lízingovku PSA Finance, ktorá exkluzívne financuje značky Citroen a Peugeot.

**Druhý najvyšší obrat** dosiahol ČSOB Leasing **vo financovaní komodity strojov, zariadení a technológií**, s výškou obchodov 17 mil. € a viac ako 300 novými zmluvami. Spoločnosť potvrdila svoje líderské postavenie aj tento raz a už **8. rok za sebou je tak jednotkou medzi všetkými lízingovými spoločnosťami** vo financovaní tejto komodity. Aktuálny podiel na trhu dosiahol takmer 22%. ČSOB Leasing patrí medzi popredné lízingovky vo financovaní klientov z odvetví strojárstva, poľnohospodárstva, drevospracujúceho priemyslu, stavebníctva, potravinárstva a gastronómie. K úspechu výrazne prispieva aj dlhoročná **exkluzívna spolupráca s výrobcou traktorov značky Zetor**.

# TLAČOVÁ SPRÁVA

**ČSOB Leasing zotrval aj 10. rok po sebe na pozícii lídra vo financovaní komodity nákladných vozidiel** s obratom takmer 12 mil. € a pri počte vyše 260 nových zmlúv. Spoločnosť tak bola opäť jednotkou vo financovaní ťahačov, prívesov a návesov, lídrom zostala vo financovaní tak nových ako aj jazdených nákladných vozidiel. K výborným výsledkom prispieva aj dlhoročná **exkluzívna spolupráca s výrobcem ťahačov značky MAN.**

Spomedzi menších komodít sa spoločnosti darilo aj vo **financovaní nehnuteľností**, kde s obratom 5 mil. € dosiahla podiel až 45% a teda 1. miesto medzi všetkými lízingovkami. Vysoký podiel až 79% mal ČSOB Leasing aj vo **financovaní lodí, lietadiel a železničných vozidiel** s obratom takmer 2 mil. €.

*„Uvedomujem si, že súčasné výborné obchodné i hospodárske výsledky spoločnosti sú dôsledkom minulých aktivít voči našim klientom a pre ich opätovné dosiahnutie na súčasnom klesajúcom lízingovom trhu musíme byť ešte aktívnejší. Preto implementujeme napríklad koncept mobilného obchodníka s cieľom zefektívniť prácu našich akvizítorov v teréne. Pre klientov z radu firiem i spotrebiteľov zasa pripravujeme spustenie webového portálu, kde budú títo môcť najskôr pasívne a neskôr aj aktívne pristupovať k svojmu zmluvnému vzťahu s našou spoločnosťou,“* doplnil Richard Daubner.

**ČSOB Leasing** je dcérskou spoločnosťou ČSOB banky a patrí do ČSOB Finančnej skupiny. Klientom ponúka financovanie osobných, úžitkových a nákladných automobilov, strojov, zariadení, technológií, lodí, lietadiel, železničných vozidiel a nehnuteľností. Úzko spolupracuje s lízingovou spoločnosťou PSA Finance. Portfólio finančných produktov tvorí finančný lízing, operatívny lízing, splátkový predaj a úver. Na lízingovom trhu si dlhodobo zachováva pozíciu lídra.

## MEDIA KONTAKT

### Stanislav Jaššák

Manažér tímu Marketing a podpora obchodu  
ČSOB Leasing  
tel.: 02 / 6820 2135, 0915 732 982  
email: [jassak@csobleasing.sk](mailto:jassak@csobleasing.sk)

### Zuzana Eliášová

Hovorkyňa, Odbor komunikácie  
ČSOB Finančná skupina  
tel.: 02 / 5966 5825, 0902 910 111  
email: [zueliasova@csob.sk](mailto:zueliasova@csob.sk), [press@csob.sk](mailto:press@csob.sk)

**ČSOB Leasing, a. s.**  
Panónska cesta 11, 852 01 Bratislava

[www.csobleasing.sk](http://www.csobleasing.sk)  
Infolinka: 02/68 20 21 11

