

## CASE STUDY

„NA ČSOB LEASINGU OCEŇUJEME, ŽE SVOJU POŽIADAVKU VYRIEŠIME VEĽMI RÝCHLO A OBČAS AJ CEZ TELEFÓN. VĎAKA TOMU JE KÚPA TECHNOLÓGIÍ NAOZAJ BEZPROBLÉMOVÁ. SPOLUPRÁCA JE KOMFORTNÁ, OPERATÍVNA A RÝCHLA. ČSOB FINANČNÁ SKUPINA NÁM PONÚKA KOMPLEXNÚ STAROSTLIVOSŤ. NAŠE ZADANIA BOLI ZATIAĽ SPLNENÉ NAD OČAKÁVANIA DOBRE.“

**ONDREJ PAPRČIAK**  
KONATEĽ SPOLOČNOSTI SAKER

### FINANČNÝ LÍZING

## NAJNOVŠIE ODPADOVÉ TECHNOLÓGIE AJ VĎAKA ČSOB LEASINGU: HRAVO SPLŇAME PRÍSNE KRITÉRIÁ KVALITY ZO ZAHRANIČIA

### POŽIADAVKY:

- načerpanie úveru z banky na chod spoločnosti,
- získanie finančného lízingu na nákup áut a technológií.

### RIEŠENIE:

- využitie finančného lízingu, poistenia a služieb banky – komplexná starostlivosť pod jednou strechou.

### VÝSLEDOK:

- zavádzanie najmodernejších technológií, vďaka ktorým dokáže spoločnosť vyhovieť prísny kvalitatívnym a ekologickým kritériám firiem na celom svete,
- ďalšie rozšírenie a skvalitnenie portfólia služieb.

„V ČSOB Leasingu aj ČSOB Banke si už na náš štýl zvykli. Ráno nechceme nič a poobede už pre nich máme nové zadanie. Presne tak nám to vyhovuje.“

**Ondrej Paprčiak**  
konateľ spoločnosti SAKER

ZÁKAZNÍK:  
ODVETVIE:

SAKER, S.R.O.  
SEGMENT SPRACOVANIA KOVOVÝCH  
ODPADOV

PRODUKT:  
POČET ZAMESTNANCOV:  
POSTAVENIE NA TRHU:

FINANČNÝ LÍZING  
55  
LÍDER NA SLOVENSKOM TRHU  
V OBLASTI SPRACOVANIA FAREBNÝCH  
KOVOV

„Snažíme sa budovať ekologicky čistú prevádzku a využívať najlepšie možné dostupné technológie naplno. Vefakrát to zavážilo pri jednaniach so zákazníkmi ohľadom kvality a ekológie, a taktiež to zabezpečuje bezproblémovú spoluprácu s orgánmi dohliadajúcimi nad dodržiavaním ekologickej legislatívy.“

**Ondrej Paprčiak**  
konateľ spoločnosti SAKER



## PRÍBEH

Ondrej Paprčiak  
konateľ spoločnosti SAKER

## O SPOLOČNOSTI SAKER

SAKER, s.r.o., je dcérskou spoločnosťou firmy SAKER, spol. s.r.o., Kroměříž. „V roku 2000 sme založili pobočku s víziou etablovať sa na slovenskom trhu. Pôvodne sme chceli skupovať kovové odpady – výlučne farebné kovy, upravovať ich a následne exportovať. V priebehu 2 – 3 rokov sa nám začalo dariť,“ rozpráva o začiatkoch firmy jej konateľ Ondrej Paprčiak. „Úspech prichádzal postupne. Začínali sme prvým nákladným autom zväžat tovar, zavádzali prvé technológie, aby sme mohli vykonávať činnosť kvalitne. Postupne sme potrebovali stále viac technológií, áut a kontajnerových systémov, aby sme uspokojili narastajúci dopyt firmiem predovšetkým z rýchlo sa rozvíjajúceho strojárského a automobilového priemyslu, významných zákazníkov spoločnosti SAKER.“

V roku 2006 začala materská spoločnosť Saker Kroměříž spracovávať hliník tavením. „Po ďalších dvoch rokoch sme začali využívať rotačné pece. Aj vďaka tomu sme sa stali konkurencieschopnejšími v oblasti nákupu a spracovania hliníka. Dnes skupujeme rôzne druhy šrotu a mesačne ho spracujeme na Slovensku približne 1 500 – 2 000 ton. Postupne sme sa vypracovali na lídra na slovenskom trhu v oblasti spracovania farebných kovov,“ pokračuje riaditeľ firmy. Okrem centrálneho pri Žiline má Saker pobočku v Prešove a plánuje otvoriť novú pri Nitre a víziou je aj pobočka v Bratislave.

## VĎAKA NAJNOVŠÍM TECHNOLÓGIÁM DODÁVAJÚ DOKONALÝ FINÁLNY PRODUKT

Slovenská pobočka spoločnosti SAKER sa venuje spracovaniu kovov výlučne suchou cestou, šrotu netaví. Využíva rôzne drviče a separačné linky. „Súčasným svetovým trendom je spracovávať vytriedený a čistý predpripravený šrot kvôli ekológii. Vo svete sa neustále sprísňujú ekologické normy a my tieto princípy podporujeme. Využívame technologické celky ako briketáciu špon, paketovacie lisy, kladivový mlyn a ďalšie, ktoré materiály vyseparujú a upravujú podľa požiadaviek zákazníka. Obstarávame hutné finálne produkty, od nás materiál odchádza ako ucelená dodávka, pri ktorej garantujeme jeho kvalitu a čistotu. Ak by sa preukázala jeho nedostatočná kvalita alebo pochybenie pri spracovaní v našej spoločnosti, sme pripravení za to niesť plnú zodpovednosť,“ približuje poctivý obchodný prístup Ondrej Paprčiak.

## FIRMA DODÁVA DO VEĽKÝCH HUTÍ V EURÓPE A TAKTIEŽ DO TRETÍCH KRAJÍN

„Od konkurenčných firiem sa líšime najmä tým, že sa snažíme materiál dostať do úplnej čistoty. Na Slovensku to dnes nerobí asi nikto v takom objeme ako my,“ popisuje jedinečnosť spoločnosti jej konateľ. „V budúcnosti by sme chceli obstarávať všetky druhy kovov. Trend na trhu nás tlačí do komplexnosti ponúkaných služieb.“ Zhruba 95 % odberateľov firmy SAKER je zo zahraničia, najmä z Európy, ale aj z Indie, Číny a pod.

## SPOLUPRÁCA S ČSOB LEASINGOM

Česká matka poskytla peniaze na rozbeh firmy na Slovensku a pomohla so zárukami v banke. „V roku 2008 začala finančná kríza a pre banky sme sa stali vysokorizikovým sektorom. Banka od nás chcela ďalšie záruky, my sme v tom období už neboli schopní poskytnúť 300- až 400-percentné ručenia, a tak nám vypovedala úvery,“ spomína na kritické obdobie Ondrej Paprčiak. „Hľadali sme iné možnosti. Prvou bola dotácia od materskej firmy, čo by jej chýbalo pri vlastných investíciách. Druhou bolo nájsť novú banku. S dvomi sme boli tesne pred podpisom zmluvy, ale obe nakoniec cúvli. Strácajúci nádej som navštívil pobočku ČSOB Banky v Žiline. Zaklopal som na dvere riaditeľa a vysvetlil mu situáciu. Prisľúbil mi pomoc a sľub dodržal. Dodnes považujem za svoju morálnu povinnosť sa ČSOB nejakým spôsobom revanšovať. V roku 2010 sme začali spolupracovať aj s ČSOB Leasingom a ČSOB Poistovňou,“ rozpráva o začiatkoch spolupráce konateľ spoločnosti.

## SPOKOJNOSŤ

„Niekedy si vymyslíme rôzne zadania aj zo dňa na deň. Na ČSOB Leasingu oceňujeme to, že tu máme predschválený finančný limit a svoju požiadavku tak vyriešime veľmi rýchlo a prípadne aj cez telefón. Kúpa technológií je naozaj bezproblémová. Spočiatku sme lízing využívali najmä na nákup nákladných áut, kontajnerových systémov, neskôr sme to rozšírili o technologické celky. V tomto trende plánujeme pokračovať. Spolupráca je komfortná, operatívna a rýchla. ČSOB Finančná skupina nám ponúka komplexnú starostlivosť. Naše zadania boli zatiaľ splnené nad očakávania dobre,“ priznáva Ondrej Paprčiak. ČSOB Leasing zastrešuje firme zároveň havarijné poistenie a poistenie strojných rizík cez ČSOB Poistovňu.

## BENEFITY ČSOB LEASINGU OČAMI ZÁKAZNÍKA:

- komfortná, operatívna a rýchla spolupráca,
- rýchla dostupnosť zdrojov pri nákupe technológií,
- komplexná starostlivosť pod jednou strechou – lízing, poistenie, služby banky.

ČSOB Leasing, a.s.

Žižkova 11  
815 10 Bratislava  
tel.: +421 2 6820 2111  
e-mail: info@csobleasing.sk  
www.csobleasing.sk

