

CASE STUDY

„BEZ TECHNIKY NEDOKÁŽEME STIHNÚŤ ANI ZBER, ANI SEJBU. VĎAKA SLUŽBÁM ČSOB LEASINGU NEMUSÍME NA ZREALIZOVANIE OBCHODU DLHO ČAKAŤ. NOVÝ STROJ SME BEZ KOMPLIKÁCIÍ VYBAVILI ZO ZAHRANIČIA CEZ MOBILNÝ TELEFÓN.“

ING. PETER HORVÁTH
SAMOSTATNE HOSPODÁRIACI ROĽNÍK
(SHR)

FINANČNÝ LÍZING

VĎAKA ČSOB LEASINGU ZÁSOBUJEME CELÝ REGIÓN JUHOZÁPADNÉHO SLOVENSKA. NAŠA ZELENINA JE AJ NA TANIEROCH DETÍ A SENIOROV.

POŽIADAVKY:

- nájsť promptné riešenia na rozvoj podnikania,
- získať spoľahlivého partnera na financovanie poľnotechniky,
- výhodné poistenie s krytím širokej škály poistných rizík,
- osobný prístup.

RIEŠENIE:

- intenzívne využitie finančného lízingu a spotrebného úveru,
- využitie špeciálneho produktu AGROúver na financovanie techniky v rámci Programu rozvoja vidieka.

VÝSLEDOK:

- zákazníkom ČSOB Leasingu od roku 2000,
- desiatky uzatvorených zmlúv na financovanie predmetov cez ČSOB Leasing,
- cez ČSOB Leasing financuje SHR takmer všetky technológie a zariadenia, ako aj dopravnú techniku, ktoré vlastní.

ZÁKAZNÍK:

ING. PETER HORVÁTH, SAMOSTATNE HOSPODÁRIACI ROĽNÍK (SHR)

ODVETVIE:

POĽNOHOSPODÁRSTVO – RASTLINNÁ VÝROBA

PRODUKT:

FINANČNÝ LÍZING, SPOTREBNÝ ÚVER, ŠPECIÁLNY ÚVER URČENÝ NA FINANCOVANIE PROJEKTOV

POSTAVENIE NA TRHU:

V PROGRAME ROZVOJA VIDIEKA VÝZNAMNÝ REGIONÁLNY PESTOVATEĽ ZELENINY, STRUKOVÍN A OBILNÍN

„ČSOB Leasing mi pomáha v ďalšom rozvoji. Spolu s ním sa mi darí zásobovať všetky verejné zariadenia v našom regióne. Lokálne produkty sa tak dostávajú aj k deťom a seniorom. S ČSOB Leasingom mám v pláne spolupracovať aj naďalej, pretože vnímam podmienky a celkovú spoluprácu ako nadštandardné.“

Ing. Peter Horváth
SHR

PRÍBEH



Ing. Peter Horváth
SHR

O PODNIKANÍ PETRA HORVÁTHA

Hlavným zameraním pána Horvátha ako samostatne hospodáriaceho roľníka je rastlinná výroba, a to najmä pestovanie strukovín a obilnín. Dôležitou časťou je aj špeciálna výroba, pod ktorú spadá pestovanie zeleniny. „Spolupráca s ČSOB Leasingom začala už v roku 2000, keď som potreboval prefincancovať závlahový systém, bez ktorého sa zelenina vo veľkom nedá pestovať. Najväčšou komplikáciou poľnohospodára je počasie, kvôli ktorému musíme myslieť dopredu a detailne naplánovať každý jeden proces,“ približuje podnikanie v agrosektore skúsený poľnohospodár Peter Horváth. Pôvodne pracoval ako agronóm na miestnom družstve v Mostovej v okrese Galanta. V roku 1992 tu začal spolu s partnermi podnikáť a z tridsiatich hektárov sa časom stalo tisícehemsto. V súčasnosti má okrem závlahového systému aj bioplynovú stanicu, prostredníctvom ktorej vyrába a predáva elektrickú energiu. Na výrobu bioplynu používa vlastnú silážnu kukuricu.

PARTNERSTVO S ČSOB LEASINGOM

„Pracovať v poľnohospodárstve je ako zápasit' s časom, keďže musíte stihnúť všetky procesy. Prítomnosť prvotriedneho a plne funkčného technického vybavenia je nevyhnutnosťou.“ Pre Petra Horvátha je ČSOB Leasing dvorným finančným partnerom už roky. Služby lízingovej spoločnosti využíva v prípade zadováženia väčšiny zariadení a technológií. „Technológie sa v poľnohospodárstve vyvíjajú mimoriadne rýchlo a nový stroj je treba v priemere každých päť rokov meniť. Vďaka dlhoročnej a pozitívnej spolupráci s ČSOB Leasingom dokážem rýchlo a bez problémov reagovať na vývoj trhu. V poľnohospodárstve si nemôžete dovoliť čakať, pretože plodiny sú zrelé a pripravené na zber v určitom čase. Vďaka ČSOB Leasingu máme prístup k finančným zdrojom neustále, čo je v prípade agrosektora nevyčísliteľné plus,“ vysvetlil samostatne hospodáriaci roľník Peter Horváth.

PREČO ČSOB LEASING

Peter Horváth oceňuje na spolupráci s ČSOB Leasingom najmä promptnosť. „Vďaka už predschválenému finančnému rámcu, ktorý vyplýva z obojstrannej spokojnosti a vzájomnej dôvery, mám prístup k financiám okamžite. V prípade technickej poruchy stroja alebo nevyhnutnosti kúpy nového sa k potrebným zdrojom dostanem v priebehu dvadsaťštyri hodín. Spolupráca tak prebieha bez zbytočného zdržania. S ČSOB Leasingom mám iba výborné skúsenosti,“ uviedol Peter Horváth. Podľa vlastných slov v minulosti porovnával aj ponuky z iných lízingových spoločností, ale podmienky, ktoré mu poskytol ČSOB Leasing, boli najlepšie.

SPOKOJNOSŤ

SHR Peter Horváth si pochvaľuje rýchle reakcie zo strany ČSOB Leasingu aj v prípade väčších investícií. Stačí poslať potrebné podklady a k schváleniu dochádza takmer okamžite, pri neštandardnejších požiadavkách maximálne v priebehu pár dní. „Vďaka ČSOB Leasingu môžem konať hneď a vyhnúť sa procesu sporenia financií, keď by som musel na nové stroje odkladať zdroje roky. Za päť rokov by som mohol prísť až o 20 % ziskov. Možnosť čerpať rôzne formy lízingu je pre hladký priebeh môjho podnikania nevyhnutnosť,“ vysvetlil pán Horváth.

ZHODNOTENIE

Peter Horváth hodnotí dosiahnuté výsledky partnerstva s ČSOB Leasingom ako úspešné. „Spolupráca prebieha od začiatku bez problémov. Oceňujem osobný prístup obchodných zástupcov, rovnako ako možnosti, ktoré nám spolupráca s ČSOB Leasingom ponúka. Vážime si aj starostlivosť a pozornosť, ktorú spoločnosť venuje regiónom, a jej záujem o dianie u nás. Pravidelne nám tiež prinášajú ďalšie možnosti a ponuky služieb. O všetkom novom sme včas informovaní, čo je skvelé. Uznávam aj ekologickú udržateľnosť, ktorou sa ČSOB Leasing vybral v momente, keď zaviedol zákaznícky portál a elektronické zmluvy namiesto papierových. V partnerstve mám v pláne zotrvať,“ zrekapituloval Ing. Peter Horváth. Bez využitia lízingu by ciele svojho hospodárenia naplnil len ťažko. Vďaka dostatku zdrojov vie, že dokáže naplniť potreby svojho podnikania v čase, keď je to nevyhnutné.

BENEFITY ČSOB LEASING OČAMI ZÁKAZNÍKA:

- promptnosť a flexibilita riešení požiadaviek,
- predschválený finančný rámec na ďalší rozvoj podnikania,
- osobný prístup,
- elektronická zmluva.

ČSOB Leasing, a.s.

Žižkova 11

815 10 Bratislava

tel.: +421 2 6820 2111

e-mail: info@csobleasing.sk

www.csobleasing.sk

