

## CASE STUDY

„JEDNOZNAČNE BY SOM ČSOB LEASING ODPORUČIL AJ INÝM FIRMÁM STREDNEJ VEĽKOSTI. SPOČIATKU SOM MAL TROCHU OBAVY, ČI K SPOLUPRÁCI NEBUDE PRISTUPOVAŤ AKO K MENEJ DÔLEŽITÉMU KLIENTOVI S FLOTILOU „LEN“ 25 ÁUT. TAKÝTO PRÍSTUP SME NAŠŤASTIE NIKDY NEPOČÍTILI.“

**JOZEF ČEŠEK**  
FINANČNÝ RIADITEĽ PERI

### OPERATÍVNY LÍZING

## V ČSOB LEASING SME NAŠLI SILNÉHO PARTNERA: SO SPRÁVOU FIREMNEJ FLOTILY TAK NEMÁME ŽIADNE STAROSTI.

### POŽIADAVKY:

- nastavenie a zavedenie car policy a fleet manažmentu,
- nájdenie skúseného a silného partnera na správu firemnej flotily.

### RIEŠENIE:

- využitie operatívneho lízingu na nákup áut.

### VÝSLEDOK:

- flotila 16 áut s využitím full-service – kompletná starostlivosť a minimum starostí na strane firmy.

ZÁKAZNÍK:  
ODVETVIE:

PERI SPOL. S R.O.  
STAVEBNÍCTVO – PRENÁJOM  
STAVEBNÝCH STROJOV A ZARIADENÍ  
OPERATÍVNY LÍZING  
VEĽKOSŤ FLOTILY:  
25 ÁUT, Z TOHO 16 CEZ ČSOB LEASING  
POSTAVENIE NA TRHU:  
JEDNOTKA NA SLOVENSKOM TRHU  
V PRENÁJME DEBNENIA A LEŠENIA

PRODUKT:  
VEĽKOSŤ FLOTILY:  
POSTAVENIE NA TRHU:

„Zástupcovia z ČSOB Leasingu boli jediní, ktorí prišli osobne z vlastnej iniciatívy a obratom nám poslali vypracovanú ponuku služieb. Keďže sme nepoznali trh, aj takéto veci boli pre nás dôležité. Z hľadiska nastavenia služieb, ceny, ale aj komunikácie, prístupu a kvality vyšiel ČSOB Leasing ako najlepší spomedzi konkurencie.“

**Jozef Češek**  
finančný riaditeľ PERI



## PRÍBEH

**Jozef Češek**  
finančný riaditeľ PERI

## O SPOLOČNOSTI PERI

Spoločnosť PERI GmbH je nemecká spoločnosť s centrárou v Bavorsku. Vznikla v roku 1969 a od začiatku až doteraz je rodinnou firmou. Momentálne má okolo 7-tisíc zamestnancov na celom svete, pôsobí v 63 krajinách a na Slovensku je od roku 1996. Venuje sa prenájmu debnenia a lešenia. Pri stavebných prácach firmám zároveň navrhuje technické riešenie. „Veľkú časť ponúkaných služieb vytvárajú naši projektanti. Zákazníkovi tak vieme presne povedať, koľko čoho a na ako dlho potrebuje. V prvom rade sme požičovňa, niektorým zákazníkom však aj predávame,“ hovorí Jozef Češek, finančný riaditeľ firmy PERI.

Menších požičovní debnenia je veľa, celosvetovo však dominujú dve a jednou z nich je PERI, ktorá navyše ponúka aj prenájom lešenia. „Materiál, ktorý vyrábame, je značkový a patentovaný. Technické riešenia, ktoré ponúkame, sú duševným vlastníctvom firmy PERI. Nikde inde si ich nekúpite. Snažíme sa zameriavať na kvalitu a doplnkové služby zákazníkom, práve v tejto oblasti sa chceme odlíšiť od konkurencie a ponúknuť niečo viac,“ predstavuje firmu jej finančný riaditeľ.

Zákazníkmi spoločnosti sú najväčšie slovenské stavebné firmy, aktuálnymi referenčnými stavbami sú napríklad Národný futbalový štadión alebo administratívny komplex Rosum. Zákazníkom môže byť však aj fyzická osoba. „Často máme na jednej stavbe najskôr debnenie a keď príde na rad fasáda, druhá firma pri nej využije aj naše lešenie,“ hrdo hovorí Jozef Češek. „Súčasťou nášho portfólia je aj logistika. Pomerne často sprostredkujeme dopravu pre zákazníka, samozrejme, väčšie firmy ju majú vo vlastnej réžii.“

## SPOLUPRÁCA S ČSOB LEASINGOM

V roku 2013 sa firma rozhodla pre zmenu v oblasti car policy, fleet manažmentu a áut. „V podstate sme v tejto oblasti žiadne interné pravidlá nemali. Všetky autá boli kupované na hotovosť. „Vyhodnotili sme, že chceme prejsť na operatívny lízing, pretože je to výhodnejšie, prináša jednoduchšiu administratívu aj kalkuláciu nákladov a je prehľadný. Predstavuje väčšiu asistenciu pre užívateľov. Využívame full-service, keďže nemáme fleet manažéra. Ak by sme ho nevyužívali, pri našej flotile by sme už museli zamestnať človeka, ktorý by sledoval všetky servisné povinnosti a venoval by flotile potrebný čas,“ popisuje dôvody a detaily spolupráce finančný riaditeľ firmy PERI.

## PREČO ČSOB LEASING

„Zadanie som komunikoval so všetkými väčšími lízingovými spoločnosťami na slovenskom trhu. Šli sme do niečoho, čo sme vôbec nepoznali, preto sme chceli silného partnera, ktorý by nám vedel pomôcť aj poradiť. Naším jediným kritériom nebola cena. Rozhodovalo hneď niekoľko vecí. V prvom rade sme chceli kvalitu. Tiež sme chceli ideálne jedného silného partnera, nie tendrovať každé auto a mať 5 alebo 6 lízingových spoločností. Chceli sme dlhodobého partnera, s ktorým by sme si vedeli nastaviť spoluprácu a fungovať,“ prezrádza požiadavky Jozef Češek z PERI. „ČSOB Leasing bol jediný, ktorý mi poskytol kontakty na ľudí, od ktorých si môžem vyžiadať spätnú väzbu. Aj som to využil. Zazneli od nich samé chvály. Určite to malo vplyv na naše rozhodovanie. Bolo to niečo unikátne, čo nikto iný neurobil.“

## SPOKOJNOSŤ

Odozva zo strany ČSOB Leasingu bola jednoznačne najlepšia. „Rozdiely v cene pri špičkových firmách neboli veľké. Samozrejme, tie menšie boli ochotné spolupracovať za extrémne nízke ceny, ale v tom prípade už nemáme záruku služieb a spolupráce v budúcnosti. ČSOB Leasing bol najpromptnejší. Povedal by som, že niekedy rozhodujú práve detaily. Boli jediní, ktorí prišli osobne z vlastnej iniciatívy a hneď poslali vypracovanú ponuku služieb. Keďže sme nepoznali trh, aj takéto veci boli pre nás dôležité. Z hľadiska nastavenia služieb, ceny, ale aj komunikácie, prístupu a kvality vyšiel ČSOB Leasing ako najlepší.“ Hlavnými benefitmi spolupráce s ČSOB Leasingom je jednoduchšia administrácia, prehľadnosť pre užívateľov, servis, náhradné vozidlo, diaľničné známky. „Je to jednoduchšie pre tých, čo flotilu spravujú, pre tých, čo autá používajú a takisto z hľadiska plánovania a kalkulácie nákladov. Samozrejme, nefungovalo by to, keby kvalita služieb a spätná väzba nebola dobrá, ale to podľa našich skúseností v ČSOB Leasingu funguje,“ hodnotí spoluprácu Jozef Češek.

## BENEFITY ČSOB LEASING OČAMI ZÁKAZNÍKA:

- jednoduchšia administratíva,
- prehľadnosť a jednoduchosť pre užívateľov,
- servis, náhradné vozidlo, diaľničné známky,
- bezstarostná správa flotily,
- jednoduchosť z hľadiska plánovania a kalkulácie.

**ČSOB Leasing, a.s.**

Žižkova 11

815 10 Bratislava

tel.: +421 2 6820 2111

e-mail: info@csobleasing.sk

[www.csobleasing.sk](http://www.csobleasing.sk)

